

"Rendezvous in Rapperswil - Zwei junge, kreative Floristinnen verwirklichen ihren Traum."

Vor zwei Jahren begann eine zauberhafte Reise aus einem spontanen Ausflug nach Rapperswil. Unsere beiden Freundinnen prägen nicht nur das Geschäft, sondern schaffen auch eine Atmosphäre voller Liebe und Blütenpracht. Diese Reise hat nicht nur das Blumengeschäft, sondern auch unsere Herzen bereichert.

Simone Frei und Seraina Greis begrüßten uns mit strahlenden Gesichtern in ihrem Blütenreich und verstärkten somit auch die einladende Atmosphäre des Ladens. Zwischen den Blumen fühlten wir uns sofort willkommen und spürten die Leidenschaft der beiden Frauen für ihre Arbeit. Neugierig auf die Geschichten hinter den Blumen, freuten wir uns auf unseren Besuch und das Interview.

Was bedeutet für Sie Glück?

Glück bedeutet für mich, die Freiheit zu haben, das zu tun, was ich selbst bestimmen kann. Es geht darum, sich keine Grenzen auferlegen zu lassen und in der Lage zu sein, seine eigenen Entscheidungen zu treffen. Diese Selbstbestimmung eröffnet einen Raum für authentisches Glück, das nicht von äusseren Umständen abhängig ist. Es ist die Möglichkeit, seinen eigenen Weg zu gehen und sich von den eigenen Wünschen und Leidenschaften leiten zu lassen. In dieser Autonomie finde ich wahres Glück.

„Wo Blumen blühen, lächelt die Welt“

War es schon immer Ihr Traum, ein eigenes Geschäft zu besitzen?

Unser Traum war immer, Menschen glücklich zu machen, das zu tun, was uns glücklich macht. Hier können wir mit Menschen zusammenarbeiten. Ja, für uns ist es ein Traum, ein eigenes Geschäft zu haben. Für uns war es wichtig, dass wir eine Oase haben, wo sich Menschen wohl fühlen und uns auch Geschichten erzählen können.



Seraina Greis & Simone Frei in der Rapperswiler Altstadt

Wie sind Sie auf Rapperswil-Jona als Verkaufsstandort gekommen?

Es war ein Riesen-Zufall, dass wir nach Rapperswil gekommen sind. Nach vielen Jahren gemeinsamer Arbeit in Zürich haben wir uns entschieden, etwas Eigenes zu starten. Die Idee, wohin es gehen sollte, entstand bei einem Tagesausflug hierher. Simone und ich erlebten einen unglaublichen WOW-Moment und fühlten uns, als wären wir nach Hause gekommen. Die Stadt ist einfach so schön. Und dann ist es auch noch die Stadt der Rosen. Alles hat perfekt zusammengepasst. Wir kamen hierher und haben uns sofort in die Stadt verliebt.

Wie kamen Sie zu Ihrem Geschäft?

Wir hatten unglaubliches Glück, besonders mit unserer Vermieterin, die direkt über uns wohnt. Als wir das Inserat sahen, haben wir uns sofort beworben. Die Suche nach einem Ladenlokal gestaltete sich äußerst herausfordernd, da viele Interessenten vorhanden waren. Bei der Besichtigung waren etwa fünf bis sechs weitere Personen ebenfalls interessiert. Ich erinnere mich noch daran, als Seraina sagte, dass wir es nehmen würden (lacht). Danach wurde uns der Laden zugesprochen. Manchmal muss man etwas risikofreudig sein, um voranzukommen. Vorher hatten wir auch andere Ladenlokale besichtigt und Absagen erhalten. Im Nachhinein denkt

man dann, zum Glück haben wir es nicht bekommen, denn dort gab es ein paar Punkte, die nicht passten. Wir schätzen uns wirklich glücklich, eine Vermieterin zu haben, die so menschlich ist.

Welches Produkt ist Ihr Bestseller?

Unsere absoluten Favoriten im Laden sind Schnittblumen und Zimmerpflanzen, sie sind unser Herz und unsere Leidenschaft. Der Verkauf variiert je nach Tag und Jahreszeit. Im Moment sind Frühlingsblumen wie Tulpen, Narzissen und Primeln besonders beliebt. Auch Pfingstrosen stehen schon in den Startlöchern. Wir bieten gelegentlich fertige Sträuße an, setzen aber vor allem auf individuelle Kundenwünsche. Bezüglich der Blumenbeschaffung sind die Blumenbörse in Wangen bei Brüttsellen (wo wir 2-3 Mal pro Woche hingehen) und holländische Firmen in der Schweiz unsere Hauptquellen. Die Bestellung bei den Holländern erfolgt online, und die Blumen werden morgens vor die Tür geliefert. Interessanterweise können wir beispielsweise bis Mittwoch um 5 Uhr morgens für den Donnerstag bestellen und die Lieferung am nächsten Morgen um 7 Uhr erhalten.

„Schnittblumen & Zimmerpflanzen sind das Herz unseres Ladens“

Welches ist Ihr persönliches Lieblingsprodukt?

Ganz klar Zimmerpflanzen, denn egal ob zu Hause, im Büro oder wo auch immer, sie verleihen nicht nur einen wohnlichen Touch, sondern schaffen auch eine grossartige Atmosphäre. Das Besondere ist, dass Pflanzen nicht nur die Optik verbessern, sondern auch als Luftreiniger wirken können.

Was bieten Sie an, was man online nicht bekommen kann?

Ich denke, was uns auszeichnet, ist die persönliche Note und die Menschlichkeit im Umgang mit unseren Kunden, besonders in der Beratung. Das fehlt beim Online-Shopping. Man kann zwar Pflanzen online bestellen, aber es geht dabei um mehr als nur einen Topf und eine Pflanze. Hier bei uns kann der Kunde vorbeikommen, sich beraten lassen, Pflanzen aussuchen, sie anschauen

und fühlen. Das macht den Unterschied zum Online-Einkauf. Wir haben zwar keinen eigenen Onlineshop, sind aber auf Plattformen vertreten, wo Blumensträuße ausgewählt und verschickt werden können, und wir übernehmen die Lieferung. Einen eigenen Onlineshop zu betreiben wäre eine grössere Herausforderung bezüglich dem Versand, Verpackung und Material. Das sind komplexe Abläufe. Daher konzentrieren wir uns lieber auf das, was wir gut können und gerne machen, nämlich die Schönheit der Blumen in die Welt zu tragen.

„Unsere Stärke liegt in der persönlichen Note und menschlichen Beratung.“

Welche Veränderung in Ihrem Geschäft begeistert Sie momentan am meisten?

Nach nicht einmal zwei Jahren haben wir viele regelmässige Stammkunden gewonnen und sind begeistert über die positive Entwicklung unseres Geschäfts. Neu bieten wir die Option an, vor dem Laden Pflanzen mitzunehmen und per Twint zu bezahlen, selbst wenn der Laden geschlossen ist.

Was macht Ihr Ladengeschäft einzigartig?

Uns! (lacht) Es ist schwer zu sagen, ob es die individuelle Beratung ist, aber ehrlich gesagt, wir machen den Unterschied. Die Leute kommen zu uns, weil sie uns mögen, unsere Beratung und unsere Blumen. Es ist ein Gesamtpaket, das einfach stimmt. Kunden würden nicht wegen einer orangenen Rose zu uns kommen, wenn wir unsympathisch wären. Es sind die Menschen, die zählen.

Haben Sie eine persönliche Lebensweisheit, welche Sie gerne weitergeben möchten?

Unsere Lebensphilosophie lautet "Leben und leben lassen". Wir setzen auf Toleranz und Grosszügigkeit, sowohl gegenüber uns selbst als auch anderen. Jeder sollte das tun, was ihn glücklich macht, und wir respektieren die Lebensweisen anderer. Diese Haltung schafft Raum für Individualität, Offenheit und gegenseitigen Respekt.

Danke Simone & Seraina für das inspirierende Interview!

ZUR PERSON

Simone Frei & Seraina Greis haben sich 2013 bei einer gemeinsamen Arbeitsstelle kennengelernt und entwickelten sich zum Dreamteam. Eine enge Freundschaft, ja sogar eine Art Familie ist entstanden. Gemeinsam sind sie unschlagbar, da sie sich perfekt ergänzen. Simone bringt ihre Kernkompetenzen in Kreativität sowie Beratung und Planung von Events ein. Ihr Herz schlägt für die blumige Gestaltung. Seraina kümmert sich um den Ausgleich von Floristik, der Pflanzenpflege und administrativen Arbeiten.

GESCHÄFT

Auf der Suche nach einem Ladenlokal und einem spontanen Besuch in Rapperswil haben wir uns sofort in die Stadt der Rosen verliebt. Rapperswil hat uns in einen Bann gezogen und nicht mehr losgelassen. Wir sind überglücklich Sie in der wunderschönen Altstadt von Rapperswil begrüßen zu dürfen und mit unseren Blumen zu verzaubern.

jou flowers GmbH

Kluggasse 12
8640 Rapperswil

Tel: 055 611 51 51
www.jou-flowers.ch
info@jou-flowers.ch